

**DEKLARACJA ZASAD
POLITYKI INWESTYCYJNEJ
AEGON PPK 2035 DFE**



Od dnia 19 października 2020 dobrowolny fundusz emerytalny Aegon PPK 2035 jest zarządzany przez Pocztylion-Arka PTE S.A. Towarzystwo planuje połączenie funduszy Aegon PPK 2035 i PPK Pocztylion 2035 w trybie przewidzianym w Rozdziale 5a ustawy o organizacji i funkcjonowaniu funduszy emerytalnych.



FUNDUSZ

Nazwa funduszu

Aegon PPK 2035 Dobrowolny Fundusz Emerytalny

Identyfikator krajowy

RFE 48

Towarzystwo

Pocztalion-Arka PTE S.A.

Strona www

www.ppk-aegon.pl

Data sporządzenia deklaracji

19/10/2020



CEL INWESTYCYJNY

Celem inwestycyjnym Funduszu jest długoterminowy wzrost wartości aktywów Funduszu w wyniku wzrostu wartości lokat przy uwzględnieniu zasad minimalizacji ryzyka.

Fundusz lokuje swoje Aktywa zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa, kierując się najlepiej pojętym interesem swoich Uczestników i dążąc do osiągnięcia maksymalnego bezpieczeństwa i rentowności dokonywanych lokat, jak również mając na względzie konieczność ograniczania poziomu ryzyka inwestycyjnego w zależności od wieku Uczestnika PPK.

Osiągnięcie celu inwestycyjnego nie jest gwarantowane przez Fundusz.



PROFIL INWESTYCYJNY

Aegon PPK 2035 jest funduszem zdefiniowanej daty działającym w oparciu o przepisy Ustawy o pracowniczych planach kapitałowych z dnia 4 października 2018 w formie dobrowolnego funduszu emerytalnego według przepisów Ustawy o organizacji i funkcjonowaniu funduszy emerytalnych z dnia 28 sierpnia 1997.

Fundusz działa jako fundusz zdefiniowanej daty, co oznacza że jego polityka inwestycyjna i profil ryzyka są zmienne w zależności od okresu jaki pozostał do roku wskazanego w nazwie Funduszu.



ZASADY ALOKACJI W KLASY AKTYWÓW

Podstawowe klasy aktywów to instrumenty udziałowe (głównie akcje) nazywane dalej Częścią Udziałową i instrumenty dłużne (głównie obligacje) zwane dalej Częścią Dłużną. Dzięki stopniowemu zmniejszaniu alokacji środków w Części Udziałowej (bardziej ryzykownej) i zwiększaniu alokacji w Części Dłużnej (mniej ryzykownej) Fundusz ogranicza, w miarę zbliżania się do zdefiniowanego w nazwie roku, poziom ryzyka inwestycyjnego. Mając na względzie konieczność ograniczania poziomu ryzyka inwestycyjnego w zależności od wieku Uczestnika Funduszu, Część Udziałowa i Część Dłużna w kolejnych latach będzie wynosić:

LATA	CZĘŚĆ UDZIAŁOWA		CZĘŚĆ DŁUŻNA	
	min	max	min	max
2019-2024	40%	70%	30%	60%
2025-2029	25%	50%	50%	75%
2030-2034	10%	30%	70%	90%
2035 i kolejne	0%	15%	85%	100%

Lokaty mogą być denominowane zarówno w złotych jak i w walutach zagranicznych krajów należących do OECD. Udział lokat zagranicznych w aktywach Funduszu nie może przekroczyć 30 proc.

Udziały części akcyjnej i dłużnej dostosowywane będą tak, aby wykorzystać potencjalny wzrost wartości lokat lub ograniczyć straty wartości posiadanych lokat. W tym celu ocenie podlegają:

- historyczne i oczekiwane stopy zwrotu instrumentów i grup instrumentów wchodzących w skład Części Udziałowej i Dłużnej,
- historyczne i oczekiwane relacje statystyczne pomiędzy Częściami Udziałową i Dłużną oraz instrumentami lub grupami instrumentów wchodzącymi w ich skład,
- moment cyklu koniunkturalnego w gospodarce, bieżąca i oczekiwana polityka fiskalna, bieżąca i oczekiwana polityka monetarna krajów emitentów papierów wartościowych,
- dominujący poziom wycen na danym rynku finansowym w odniesieniu do poziomów historycznych i poziomów obserwowanych na innych rynkach finansowych,
- kursy walutowe i oczekiwania ich zmian.



ZASADY SELEKCJI LOKAT

Kryteriami doboru lokat funduszu są:

- przynależność instrumentu do indeksu rynku finansowego i jego waga w indeksie,
- przynależność instrumentu do grupy instrumentów spełniających kryteria strategii inwestycyjnej umożliwiającej Funduszowi zmianę ekspozycji na czynnik makroekonomiczny bądź związany z charakterystyką emitenta lub wyceną instrumentu.

Ponadto, czynnikami branymi pod uwagę w przypadku podejmowania decyzji inwestycyjnych w zakresie Części Udziałowej są:

- ocena bieżącej i przyszłej sytuacji branży emitenta,
- ocena fundamentalna emitenta uwzględniająca bieżącą i przyszłą sytuację ekonomiczno-finansową emitenta oraz jego pozycję na rynku,
- przewidywana stopa zwrotu z inwestycji uwzględniająca ryzyko,
- ocena płynności oraz wartości obrotu poszczególnych papierów wartościowych.

Czynnikami branymi pod uwagę w przypadku podejmowania decyzji inwestycyjnych w zakresie instrumentów finansowych wchodzących w zakres Części Dłużnej są:

- ocena bieżącej i przyszłej sytuacji makroekonomicznej kraju emitenta, w tym:
 - wysokość inflacji i oczekiwań inflacyjnych, wielkość deficytu budżetowego oraz finansów publicznych,
 - wysokość długu publicznego,
 - wysokość deficytu na rachunku obrotów bieżących,
 - wysokość stóp procentowych,
 - kurs walutowy,
 - tempo wzrostu gospodarczego,
- rentowność nabywanych instrumentów finansowych i jej przewidywane zmiany,
- prognozy zmian cen poszczególnych instrumentów finansowych,
- wielkość i płynność poszczególnych emisji instrumentów finansowych,
- wielkość spreadów (różnic w oprocentowaniu) pomiędzy poszczególnymi emisjami instrumentów finansowych,

- ocena ryzyka kredytowego odnosząca się do poszczególnych emitentów dłużnych instrumentów finansowych,
- oprocentowanie depozytów i kondycja finansowa banku lub instytucji kredytowej.

Fundusz prowadzi działalność inwestycyjną opierając się na zasadach minimalizacji ryzyka całego portfela, to znaczy dobiera do składu portfela takie klasy i rodzaje instrumentów, aby zmniejszyć ryzyko jednoczesnego spadku wartości posiadanych papierów wartościowych.



RYZIKO INWESTYCYJNE

Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe to ryzyko zmienności cen instrumentów finansowych. Jest ono głównym elementem ryzyka związanym z inwestowaniem i przekłada się na zmienność wartości jednostki rozrachunkowej Funduszu.

Ryzyko kredytowe

Możliwość niewywiązywania się emitenta z zaciągniętych zobowiązań. Niewypłacalność lub pogorszenie zdolności do realizacji zobowiązań ma wpływ zarówno na wartość papierów dłużnych danego emitenta (dotyczy to zwłaszcza obligacji emitowanych przez przedsiębiorstwa), jak i cen jego akcji.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności oznacza niemożność kupna bądź sprzedaży danego instrumentu w krótkim czasie bez znacznego wpływu na jego cenę rynkową. Konieczność sprzedaży niepłynnego instrumentu wiąże się z możliwością spadku jego ceny. Powyższe ryzyko występuje zarówno w przypadku akcji, jak i papierów dłużnych, w tym zwłaszcza w przypadku obligacji korporacyjnych. Ponadto, ryzyko płynności ma istotne znaczenie w przypadku certyfikatów inwestycyjnych.

Ryzyko walutowe

Ryzyko spadku wartości aktywów Funduszu wskutek niekorzystnych zmian kursu wymiany waluty zagranicznej na walutę krajową. Ryzyko to może mieć miejsce w szczególności w przypadku nabywania instrumentów finansowych (np. akcji, obligacji, certyfikatów inwestycyjnych) emitowanych lub notowanych za granicą, a także w przypadku utrzymywania depozytów w walutach obcych.

Ryzyko związane z przechowywaniem aktywów

Bank Depozytariusz prowadzący rejestr aktywów Funduszu narażony jest na ryzyka charakterystyczne dla swojej działalności. Fundusz ponosi ryzyko spadku wartości aktywów w przypadku nienależytego wywiązania się Depozytariusza ze swoich obowiązków.

Ryzyko związane z koncentracją aktywów lub rynków

Ryzyko to występuje w przypadku nadmiernego zaangażowania się w jeden lub kilka instrumentów finansowych lub w sektor rynku. Spadek cen takich instrumentów ma wtedy relatywnie większy wpływ na spadek wartości jednostki rozrachunkowej Funduszu niż w przypadku mniejszego poziomu koncentracji.

Ryzyko makroekonomiczne i polityczne

Ryzyko makroekonomiczne wynika z pogorszenia się otoczenia gospodarczego, w którym działa emitent. Dotyczy spowolnienia wzrostu gospodarczego, zachwiania równowagi makroekonomicznej oraz osłabienia wskaźników makroekonomicznych, co może mieć

negatywny wpływ na działalność emitenta oraz koniunkturę na rynkach finansowych. Ryzyko polityczne związane jest z możliwością destabilizacji sytuacji politycznej, co może wpływać pośrednio lub bezpośrednio na działalność emitenta oraz na podejmowane przez inwestorów decyzje inwestycyjne.

Ryzyko prawne

Ryzyko związane z możliwością występowania zmian w systemie prawnym (również w prawie podatkowym), które mogą negatywnie wpłynąć na funkcjonowanie podmiotów gospodarczych i perspektywy ich rozwoju, skutkiem czego może wystąpić spadek cen papierów wartościowych emitowanych przez te podmioty.

Ryzyko rozliczenia

Ryzyko związane z nieterminowym rozliczeniem transakcji zawieranych przez Fundusz, czego konsekwencją może być obowiązek poniesienia przez Fundusz dodatkowych kosztów transakcyjnych.

Ryzyko związane z możliwością zawierania przez Fundusz umów, których przedmiotem są instrumenty pochodne, w tym niewystandaryzowane instrumenty pochodne

Fundusz, mając na celu zabezpieczenie poszczególnych składników portfela inwestycyjnego, a także sprawne zarządzanie portfelem inwestycyjnym, jest uprawniony do nabywania instrumentów pochodnych, w tym niewystandaryzowanych instrumentów pochodnych, z czym związane są następujące rodzaje ryzyka:

- w przypadku wszystkich rodzajów instrumentów pochodnych: ryzyko zmienności bazy instrumentu pochodnego, ryzyko operacyjne, ryzyko rozliczenia transakcji, ryzyko zastosowania dźwigni finansowej oraz ryzyko płynności instrumentów pochodnych,
- w przypadku niewystandaryzowanych instrumentów pochodnych, poza rodzajami ryzyk uwzględnionymi powyżej, dodatkowo ryzyko kontrahenta oraz ryzyko modelu wyceny, które polega na tym, że model wyceny stosowany przez Fundusz może okazać się nieadekwatny do specyfiki wycenianego instrumentu co, w przypadku zamknięcia pozycji, może spowodować utratę aktywów przez Fundusz.



RYZIKO ZWIĄZANE Z UCZESTNICTWEM

-

Ryzyko nieosiągnięcia oczekiwanego zwrotu z inwestycji

Fundusz nie gwarantuje osiągnięcia celu inwestycyjnego określonego w Statucie ze względu na brak możliwości przewidzenia przyszłych cen składników portfela aktywów. Inwestycje na rynku kapitałowym obarczone są ryzykami a zarządzanie portfelowe ma na celu ich minimalizowanie, nie są one jednakże możliwe do całkowitego uniknięcia. Umowy zawierane przez Fundusz z podmiotami trzecimi, w tym postanowienia określające warunki poszczególnych transakcji przeprowadzanych przez Fundusz w ramach jego działalności inwestycyjnej mogą wywrzeć wpływ na osiągnięcie przez Uczestnika oczekiwanego zwrotu z inwestycji.

Ryzyko wystąpienia szczególnych okoliczności, na które Uczestnik Funduszu nie ma wpływu lub ma ograniczony wpływ

Działalność pracowniczych planów kapitałowych jest szczegółowo uregulowana w ustawie, która ogranicza szereg ryzyk tego typu lub przewiduje określone procedury w przypadku zaistnienia ryzyk, na które Uczestnik Funduszu ma ograniczony wpływ. Niemniej, ustawa nie wyłącza tego rodzaju ryzyk w zupełności, wobec czego należy w szczególności wskazać ryzyka związane z wystąpieniem okoliczności takich jak:

- otwarcie likwidacji Funduszu – likwidacja może wystąpić w sytuacjach przewidzianych przepisami prawa,
- przejęcie zarządzania Funduszem – przejęcie zarządzania przez inne towarzystwo może nastąpić bez zgody Komisji Nadzoru Finansowego, na podstawie umowy zawartej z innym powszechnym towarzystwem emerytalnym wpisanym do ewidencji PPK,
- zmiana depozytariusza Funduszu – za zgodą Komisji Nadzoru Finansowego Towarzystwo może zmienić depozytariusza Funduszu.

Ryzyko niewypłacalności gwaranta

Nie dotyczy. Fundusz, dążąc do realizacji celu inwestycyjnego, nie gwarantuje osiągnięcia oczekiwanej stopy zwrotu. Nie występuje również podmiot trzeci, który pełniłby funkcję gwaranta wobec Funduszu.

Ryzyko inflacji

Ryzyko inflacji może spowodować obniżenie realnych zysków Uczestników Funduszu wyrażanych wzrostem nominalnej wartości jednostek rozrachunkowych.

Ryzyko związane z regulacjami prawnymi dotyczącymi Funduszu

Stabilność otoczenia prawnego ma duży wpływ na działalność Funduszu. Zmiany prawne mogą wpływać niekorzystnie na wartość aktywów Funduszu i zwrot uzyskiwany przez członków.



METODY OCENY I PROCEDURY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM

Podstawowym narzędziem kontroli ryzyka są limity. Ograniczają one zaangażowanie Funduszu w poszczególne klasy aktywów lub instrumenty finansowe. Zarządzający Funduszem jest zobowiązany do stosowania limitów, które są określone w:

- odpowiednich aktach prawnych w randze ustawy bądź rozporządzeń,
- w Statucie,
- w wewnętrznych regulacjach Towarzystwa.

Limity ustawowe i statutowe dotyczą maksymalnego poziomu:

- alokacji w część udziałową aktywów Funduszu,
- alokacji w część dłużną aktywów Funduszu,
- alokacji w instrumenty finansowe denominowane w walutach zagranicznych,
- alokacji w instrumenty nie posiadające ratingu inwestycyjnego,
- alokacji w akcje spoza indeksu WIG20,
- lokat w depozyty bankowe składanych w jednym lub większej grupie powiązanych banków,
- lokat w certyfikaty inwestycyjne pojedynczego funduszu inwestycyjnego zamkniętego,
- lokat w jednostki uczestnictwa pojedynczego funduszu inwestycyjnego otwartego,
- lokat w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych otwartych zarządzanych przez jedno towarzystwo funduszy inwestycyjnych,
- lokat w depozyty bankowe składanych w walutach obcych.

Limity wewnętrzne ustalane przez Towarzystwo dotyczyć mogą:

- progów transakcyjnych ograniczających wpływ pojedynczych decyzji inwestycyjnych na całkowite ryzyko inwestycyjne Funduszu,
- zaangażowania i koncentracji aktywów w poszczególnych sektorach i branżach,
- zaangażowania w poszczególne instrumenty finansowe,

- maksymalnego poziomu *modified duration* (wrażliwości wartości portfela na zmiany rynkowych stóp procentowych),
- maksymalnej pozycji walutowej.

Ryzyko kredytowe emitentów, ryzyko płynności, ryzyko rozliczenia i ryzyko związane z przechowywaniem aktywów jest na bieżąco monitorowane w trakcie procesu zarządzania aktywami Funduszu. Koncentracja aktywów w poszczególnych kategoriach i sektorach jest analizowana na bieżąco i stanowi jeden z głównych czynników branych pod uwagę w dywersyfikacji aktywów.

Stosowanie limitów jest monitorowane przez komórki wewnętrzne Towarzystwa. Ogólny poziom ryzyka inwestycyjnego i jego składniki są monitorowane przez Komitet Inwestycyjny Funduszu.